

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt am Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Linz · Lissabon
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

**Unternehmensverkauf
IT-Dienstleister mit viel Potential
- Optimierung und Automatisierung von
Geschäftsprozessen auf Basis einer eigenen
Integrationsplattform -**



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: nikk004002

Rechtsform: GmbH
Firmensitz: Mecklenburg-Vorpommern
Firmenprofil: Der Geschäftszweck des Unternehmens besteht in der **Beratung** und **Entwicklung branchenoffener IT-Lösungen zur Optimierung von Geschäftsprozessen** mittels einer **eigenen Software-Plattform**, die den einfachen Einsatz von **mobilen Endgeräten und Sensoren in gewachsenen IT-Strukturen** ermöglicht.
Zum Einsatz kommen **innovative drahtlose Sensor Netzwerke für die Identifikation, Ortung und Sensorik**.

Das breit aufgestellte und sehr gut am Markt positionierte Unternehmen verfügt über internationale Kundenbeziehungen, ein starkes Netzwerk und exzellente Projektpreferenzen.

Mit seinen **12 sehr gut ausgebildeten Mitarbeitern** liefert das Unternehmen universell einsetzbare und branchenoffene Lösungen, die gerade in Zeiten des Fachkräftemangels viele Unternehmen unterstützen.

Angebotsportfolio: Realisierte Anwendungsfelder

- Im Logistik- und Lagerprozessmanagement,
- In der E-Mobilität,
- In Luft- und Raumfahrt,
- In der Seehafenwirtschaft und auf Flughäfen,
- In Industrie und Produktion,
- Im Schiffbau,
- In der Forst- und Holzwirtschaft,
- In der Verwaltung,
- In der Gastronomie und Hotellerie

Highlights: Der zukünftige Übernehmer profitiert von einem innovativen Unternehmen mit Wachstumspotential und

- einem **etablierten Unternehmen mit sehr guter Reputation**, hoher Kundenzufriedenheit und starkem Empfehlungsgeschäft
- einem internationalen (Europa) und wirtschaftlich starken **Kundenstamm**
- einem Personalmix aus sehr **gut ausgebildeten, erfahrenen** und motivierten, internationalen **Fachkräften**
- einer kompetenten **zweiten Führungsebene**

- einem großen, nationalen wie **internationalen Netzwerk**
- der langfristigen und sehr guten **Geschäftsperspektive**

Umsatz: 2022: 0,36 Mio. €
 2023: 0,44 Mio. €
 FC 2024: 0,61 Mio. €
 P 2025: 0,81 Mio. €

EBITDA (bereinigt): 2022: 5,2%
 2023: 18,8%
 FC 2024: 34,6%
 P 2025: 33,2%

Status Quo & Ausblick: Das Unternehmen ist ein innovativer und erfahrener IT-Dienstleister mit umfangreichem Leistungsspektrum und sehr viel Potential. Der Fachkräftemangel spiegelt sich in allen Branchen wider und genau hier sieht das Unternehmen mit seiner branchenneutralen Lösung zur Prozessoptimierung viel Potential.

Der Verkäufer steht dem Übernehmer für eine geregelte Übergabe zur Seite. Der Zeitraum ist verhandelbar.

Kunden: Das Unternehmen bedient einen Kundenmix aus verschiedensten Branchen, da die eigene entwickelte Plattform branchenneutral agiert. Neben dem Projektgeschäft, wie z.B. der Einführung von mobilen Sensorlösungen, gibt es Wartungs- und Serviceverträge mit den Kunden.

Käuferprofil: Das Unternehmen eignet sich besonders für:

- **Größere branchennahe Firmen**, die Interesse Prozessautomatisierungsprojekten unter Nutzung der vorhandenen Forschungs- und Software-Entwicklungskapazitäten haben und so vor- oder nachgelagert einen Mehrwert durch anorganisches Wachstum erhalten.
- Ebenso eignet es sich für **Privatpersonen** mit solider Eigenkapitalausstattung, die über einen fundierten Background im Bereich der Digitalisierung und Prozessautomatisierung verfügen, unternehmerisch affin sind und den Weg in die Selbständigkeit planen.

Kaufpreisvorstellung: Die Unternehmensbewertung ergab auf Basis der Jahre 2023 – 2027 einen konservativ geschätzten Anteilswert von 1,1 Mio. Euro.
Nach Durchsicht der Unterlagen und vertiefenden Informationen erwarten wir Ihr indikatives (rechtlich unverbindliches) Angebot für 100% der Geschäftsanteile Cash and debtfree.

Kontakt: Nicole Kalonda
Standort (rechtlich selbstständig) KERN Hamburg
E-Mail: hamburg@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 40 - 60 77 978 91
Mobil: +49 176 - 84 399 765

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.