

## Projekt THERMIKÀ

# Langjährig und stabil etablierter Sondermaschinenbauer im Halbleiterbereich mit steigenden Marktanteilen



Kaufpreis	Jahresumsatz	EBITDA	Geschäftsführergehalt
<b>Gegen Gebot</b>	<b>3.000.000 €</b>	<b>760.000 €</b>	<b>100.000 €</b>

 Deutschland



## Unternehmensdaten

Branche	Sondermaschinenbau
Rechtsform	GmbH
Standorte	1
Mitarbeiter	20

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3 Mio €
EBITDA	760 Tsd €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



## Unternehmensprofil

Das zu veräußernde Unternehmen ist ein vor über 20 Jahren gegründeter, international tätiger Spezialist im Bereich des Sondermaschinenbaus. Es hat sich auf den Vertrieb, die Entwicklung, Konstruktion und Produktion komplexer Geräte und Vorrichtungen, insbesondere für die Halbleiter-Industrie sowie assoziierte Technologien, spezialisiert. Zu den Kunden zählen in zunehmender Weise renommierte, internationale Konzerne und Weltmarktführer verschiedener Branchen. Der globale Marktanteil des Unternehmens liegt in seinem Schwerpunktsegment aktuell bei rund 20 Prozent, in einigen Ländern sogar bei bis zu 50 Prozent.

## Markt und Potenzial

Die spezialisierte GmbH ist seit Jahrzehnten in ihren Tätigkeitsfeldern als Markt- und Technologieführer etabliert und verfügt über einen hohen Bekanntheitsgrad und eine entsprechende Reputation als zuverlässiger und kompetenter Partner in ihren Geschäftsfeldern.

Der Markt, innerhalb dessen sich das Unternehmen in den vergangenen Jahrzehnten erfolgreich platziert hat, stellt einen Zukunftsmarkt mit enormem Wachstumspotenzial dar. Das Unternehmen hat sich hierbei durch seinen hohen Spezialisierungsgrad eine zunehmende Allokation in einem Nischenmarkt geschaffen, welche es in den vergangenen Jahrzehnten aufgrund der bestehenden Technologievorsprünge und einer zunehmend konsolidierten Vertriebsstrategie stetig ausbauen konnte. Prognosen zufolge wird der Umsatz im Halbleiter-Markt im Jahr 2024 rund 563 Milliarden Euro betragen. Für den Zeitraum 2024 bis 2029 werden jährliche Wachstumsraten in Höhe von über zehn Prozent erwartet, was einem prognostizierten Umsatzvolumen von rund 919 Milliarden Euro im Jahr 2029 entspricht. Hierbei wird global betrachtet der größte Umsatz in China erwartet, wo das Unternehmen bereits stabile Geschäftsbeziehungen unterhält (Quelle: Halbleiter - Weltweit | Statista Marktprognose)..

In den vergangenen fünf Geschäftsjahren konnte das Unternehmen Wachstumsraten bis zu 43 Prozent abbilden. Die weiterhin zu erwartende, steigende Nachfrage nach den Produkten und Dienstleistungen des Unternehmens betrifft Kunden aus verschiedenen industriellen Sparten, die beispielsweise im Bereich der E-Mobilität sowie im Bereich Photovoltaik aktiv sind.

### Unternehmensdaten

Branche	Sondermaschinenbau
Rechtsform	GmbH
Standorte	1
Mitarbeiter	20

### Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3 Mio €
EBITDA	760 Tsd €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Verkaufsgrund	Strategische Gründe

## Leistungen

Im Unternehmen finden handwerkliche Fähigkeit und Tradition, technisches Know-How, Qualitätsbewusstsein und Kundenorientierung zusammen. Daneben werden auch Werte wie Umweltbewusstsein und Nachhaltigkeit bewusst und kreativ gelebt. Auf Basis modernster Fertigungstechnik, effizienter Produktionsabläufe und einer durchgehenden Qualitätssicherung resultieren langlebige, wartungsarme Produkte von hoher Qualität. Es besteht eine hohe Portfolioreife. Entwicklung und Vertrieb: Das Unternehmen entwickelt und vertreibt auf internationaler Ebene komplexe Geräte und Vorrichtungen für diverse industrielle Sparten, darunter E-Mobilität und Photovoltaik. Es bietet seinen Kunden eine umfassende Prozessberatung inklusive Prototypenbau sowie kleinere Fertigungsseries an. Konstruktion und Produktion: Alle Produkte tragen das Siegel „Made in Germany“. Sämtliche Entwicklungen von Software- und Hardware-Komponenten erfolgen inhouse. Das Unternehmen verfügt über eine hohe Fertigungstiefe und einen Eigenfertigungsanteil von bis zu 75 Prozent. Innovationen: Modernste Fertigungstechnik, effiziente Produktionsabläufe und durchgehende Qualitätssicherung führen zu langlebigen, wartungsarmen Produkten von hoher Qualität.

## Abschließende Beurteilung und Unternehmensübergabe

Mit dem Erwerb des Unternehmens erhält ein Käufer ein Unternehmen mit einer leistungsstarken Betriebs- und Geschäftsausstattung, derer er sich unmittelbar für die weitere Unternehmensentwicklung bedienen kann. Mit gut eingearbeiteten und qualifizierten Mitarbeitern sowie eingerichteten Vertretungen für die Geschäftsführung, welche stetig weiter qualifiziert werden, bietet sich dem Käufer zudem eine hohe Sicherheit in Hinblick auf die Abwicklung des operativen Geschäfts auch nach der Unternehmensübernahme.

Ein unternehmenseigener Maschinen- und Werkzeugpark, der vorgenommene Ausbau und die Modernisierung der

### Ihr zuständiges Projekt-Team



**Dr. Isabell Ofer**

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge




**Marco Rubiales**

Senior Projektleiter

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

## Kontakt

 Tel: 0211 82269961

 [projekt-thermika@calandi.de](mailto:projekt-thermika@calandi.de)

 [Projektanfrage versenden](#)





eigenen Produktionskapazitäten, ein weitgehend regionaler Bezug der Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe sowie ein unternehmenseigener Fuhrpark reduzieren die Abhängigkeit von externen Dienstleistern und erhöhen die Fertigungs- und Wertschöpfungstiefe sowie die Flexibilität des Unternehmens, auf kurzfristige Änderungen der betrieblichen Anforderungen und Marktentwicklungen, aber auch auf Kundenanfragen reagieren zu können.

Die Veräußerung erfolgt aus strategischen Gründen.

Für weiterführende Informationen bitten wir Sie um eine Kontaktaufnahme.

### Unternehmensdaten

Branche	Sondermaschinenbau
Rechtsform	GmbH
Standorte	1
Mitarbeiter	20

### Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3 Mio €
EBITDA	760 Tsd €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Verkaufsgrund	Strategische Gründe

**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf



**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)