

**Standorte (rechtlich selbstständig)**

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt  
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg  
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld  
Köln · Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen  
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück  
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg  
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden  
Würzburg · Zürich

# Unternehmensangebot

Hochinnovative Beleuchtungstechnik für  
individuelle Lichtlösungen der Zukunft.



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: ja003478

## Beleuchtungstechnik: Ingenieur & Produktions-Unternehmen mit europaweiten Vertriebspartnern - Großserien bis Einzelanfertigungen

Rechtsform GmbH

Firmensitz Süddeutschland

Unternehmen Zum Verkauf steht ein langjähriges, hoch kompetentes Unternehmen im Bereich Beleuchtungstechnik mit einer **hervorragenden Vernetzung von Investoren, Architekten und Bauherren**. Das eingespielte Mitarbeiterteam arbeitet von der Ideenphase über die Entwicklung, Realisierung bis zur Inbetriebnahme Hand in Hand.

Das Unternehmen bietet für kunden- und projektspezifische Anforderung **individuelle Lichtlösungen** von **Großserien bis zu Einzelanfertigungen** im **Baukastenprinzip** im **hochwertigen Segment**. Der Baukasten besteht aus unterschiedlichen Produktfamilien (Design), verschiedensten Produkten (Leuchten) und diversen Technologien (SmartEngine, Sensorik, Power over Ethernet, etc.). Die professionelle Abwicklung von der Planung bis zur manuellen Endmontage haben zu einer enormen Kundenzufriedenheit geführt.

Umsatz	Jahr	2021	2022	2023*(P)	2024*(P)	2025*(P)
	Umsatz (€)	4,8 Mio.	4,1 Mio.	5,0 Mio.	5,2 Mio.	5,2 Mio.

\*(P): prognostizierte Planzahlen

Kunden 2 Zielkundengruppen:  
**planende Kunden:** Bauherren, Investoren, Real Estate, Architekten, Fachplaner  
**kaufende Kunden:** Generalunternehmen, Elektrogroßhandel, Elektroinstallateure.

Mitarbeiter Das Team besteht aus 50 Mitarbeitern und 2 Geschäftsführern.

Highlights

- Etabliertes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung und gutem Ruf.
- Diversifizierung des Kundenstamms führt zu geringer Abhängigkeit.
- Integrierte Gesellschaften mit Spezialisierung auf Oberflächentechnik und Feinwerktechnik ermöglicht Produktfertigung aus einem Guss.
- Neueste Technologien und Know-How.
- Hervorragende Vernetzung zu Investoren, Architekten und Bauherren im Real Estate.
- Nachhaltige Thesaurierung von Jahresüberschüssen.
- Zertifikat „Made in Germany“.

Status Quo	<p>Das Unternehmen ist mit <b>klar gegliederten Abläufen und einem eingespielten, versierten Team</b> operativ bestens aufgestellt.</p> <p>Durch eine aktivere Vermarktung, das Anbinden weiterer Marktplätze, sowie einen Ausbau der Kapazitäten und Produktsegmente, ergeben sich spannende Impulse für Umsatz und Ertrag. Die hohe Automatisierung bietet eine <b>starke Skalierbarkeit</b>.</p> <p>Langjährig und nachhaltig aufgebaute Kundenbeziehungen zu großen Immobilien- und Projektentwicklern, sowie der etablierte Name und die starke Reputation durch Design- und Leuchtturmprojekte, spiegeln sich im aktuellen Auftragsbestand, in Höhe von ca. 2,4 Mio.€ wider.</p>
Verkaufsgrund	<p>Aus persönlichen und familiären Gründen haben sich die Gesellschafter entschlossen, das Unternehmen zu veräußern und sich in Zukunft auf die Aktivitäten im Immobiliensegment zu fokussieren.</p> <p>Sie stehen in einer Übergangsphase zur Verfügung.</p>
Käuferprofil	<p>Die hohe Skalierbarkeit des Unternehmens und die Wachstumsaussichten machen das Unternehmen attraktiv für folgende Käufer:</p> <p><b>Strategische Käufer</b> aus dem Branchenumfeld, die einen Einstieg in das Marktsegment durch die Akquisition einer effizienten und schlagkräftigen Unternehmung anstreben, sowie einen Zugang zu weiteren Marktplätzen suchen.</p> <p><b>Privatkäufer (Management Buy In)</b>, welche Branchenaffinität mitbringen und durch den Kauf eines stabilen und überschaubaren Unternehmens mit viel Wachstumspotential den Einstieg in die Selbstständigkeit suchen.</p>
Verkaufspreis	Nach Sichtung des Exposés werden indikative Angebote erbeten.
Kontakt	Josef Andre / <a href="mailto:andre@kern-unternehmensnachfolge.com">andre@kern-unternehmensnachfolge.com</a> Telefon +49 761 55 72 48 43      Mobil +49 171 335 03 26

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten zu diesem Projekt weisen bitte vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nach.](#)