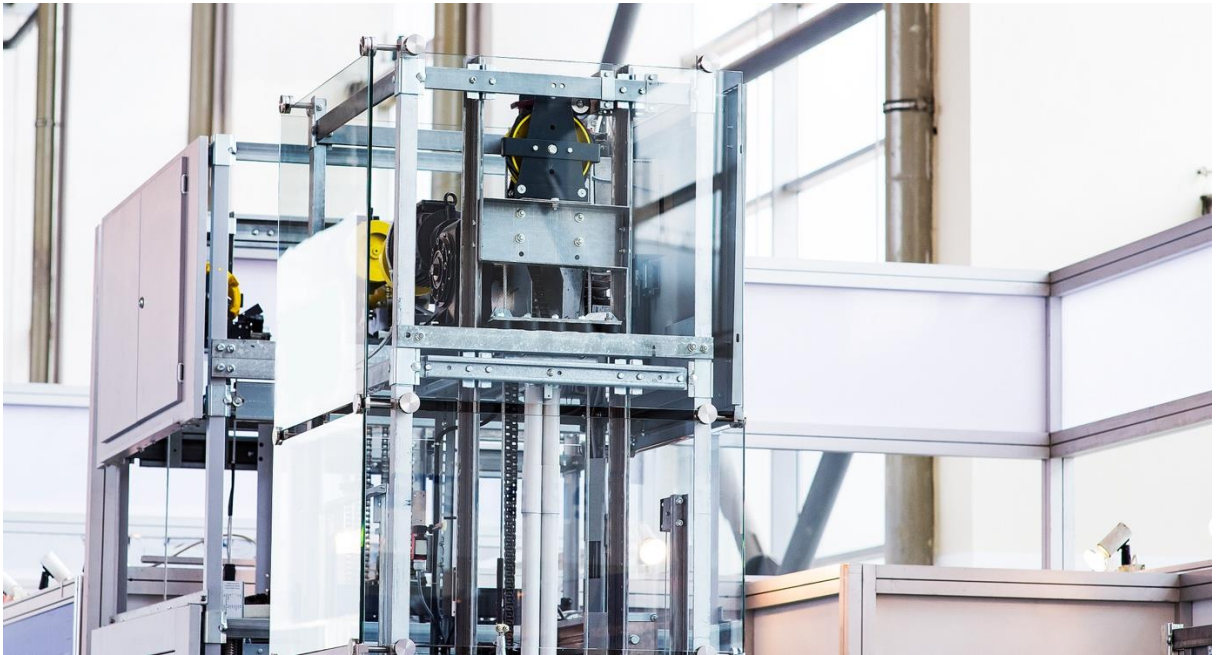


Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Erfurt · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt · Kaiserslautern
Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Luzern · Magdeburg
Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot



Profitabler Dienstleister im Aufzugbau mit
einem Höchstmaß an Präzision und Qualität

Gut etabliertes und breit aufgestelltes Unternehmen mit langfristigen Kundenbeziehungen.

Unternehmensangebot Projekt: MW003979

Rechtsform:	Personengesellschaft
Firmensitz:	Brandenburg / Berlin
Kurzbeschreibung:	Seit der Gründung vor mehr als 20 Jahren ist das Unternehmen als Dienstleister im Aufzugsbau eine regional bekannte Anlaufstelle. Geschätzt für Qualität und Zuverlässigkeit, kommen sowohl Neukunden als auch über Jahre bestehende Stammkunden aus dem Umfeld des Aufzugbaus.
Dienstleistungsangebot:	<p>Das Aufgabengebiet des Dienstleisters umfasst die Ausführung von Kundenprojekten. Das hierfür angebotene Portfolio ist breit gefächert.</p> <p>Zu den Leistungen gehören unter anderem:</p> <ul style="list-style-type: none">• Kabinenauskleidungen• Panorama-Aufzüge• Schachtauskleidungen• Einsatzkabinen• Außenportale• Deckeninstallationen• u.v.m.
Umsatzgrößenordnung:	1.200.000 €
EBIT:	200.000 €
Mitarbeiteranzahl:	Das Team besteht aus 11 (ohne Inhaber) sehr gut ausgebildeten und erfahrenen Fachkräften mit hohem Qualitätsbewusstsein und Freelance-Mitarbeitern auf ebenso hohem Niveau.
Kunden:	Etwa 95% der Kundschaft kommt aus einem Umfeld von rund 150 km um den Standort. Zu dem wirtschaftlich starken und ausgewogenem Kundenstamm zählen langjährig bestehende Beziehungen mit Branchenunternehmen aus dem deutschen Mittelstand.

Status Quo: Der Käufer profitiert von einer erfahrenen und kompetenten Mitarbeiterschaft sowie einer langfristigen und sehr guten Geschäftsperspektive. Der anhaltende Trend zur Modernisierung bringt dem Unternehmen eine deutlich optimistische Wirtschaftslage entgegen.

Die bestehende Auftragslage sorgt weiterhin für solide Wachstumsraten. Der Maschinen- und Fuhrpark ist auf die aktuellen und kommenden Trends angepasst und vorbereitet.

Das Unternehmen wird im Rahmen einer rechtzeitigen und geplanten Altersnachfolge veräußert. Die Bereitschaft die neuen Eigentümer noch eine Zeit lang zu begleiten ist gegeben.

Kaufpreisvorstellung: Das Unternehmen wird auf Basis eines indikativen Angebots verkauft.

Kontakt: Michael Wicht
Standort (rechtl. Selbst.) KERN Berlin
Email: wicht@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 30 65 21 24 678
Mobil: +49 151 55 24 26 01

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbständigen KERN-Standortes keine Kosten.

[Kaufinteressenten werden gebeten, vor dem Exposé-Austausch ihren Eigenkapitalanteil für eine Kaufpreisfinanzierung nachzuweisen.](#)