

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld · Köln
Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart
Warschau · Wien · Wiesbaden · Würzburg · Zürich



Unternehmensangebot: Transportunternehmen | Seecontainer | Kühl-, Pharma-, Gefahrgut | Zwischen deutschen Häfen

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Hubert Winkler
Einzelunternehmung · Inh. Hubert Winkler
Steuernummer: 67/148/07027
Bank: IBAN DE41 1001 1001 2624 4927 68

Heinrich-Heine-Str. 111 · 28211 Bremen
Mobil +49 174 466 10 86
winkler@kern-unternehmensnachfolge.com

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: HW005013

Investitionsgelegenheit: Ein inhabergeführtes Einzelunternehmen bietet umfassende Container-Transportdienstleistungen, spezialisiert auf Kühl- und Gefahrguttransporte von und zu den deutschen Häfen. Das strategisch günstig, in Niedersachsen gelegene Unternehmen, mit 50 qualifizierten Mitarbeitern, verfügt über einen eigenen Fuhrpark von über 30 LKWs und führt alle Transporte ohne Subunternehmer durch. Dies garantiert höchste Zuverlässigkeit und Qualität. Zu den Kernkompetenzen gehören der Transport von temperaturgeforderten Waren wie Lebensmitteln und pharmazeutischen Produkten, sowie Gefahrgütern.

Umsatz und Leistung:

Jahr	2022 (IST)	2023 (Plan)	2024 (Plan)
Umsatz (Mio €)	8,30	6,74	7,00
EBITDA (Mio €)	1,07	0,37	0,70
EBIT (Mio €)	0,58	-0,12	0,16

Das dargestellte Ergebnis wurde durch den Abzug eines fiktiven Geschäftsführergehalts in Höhe von knapp 130.000€ bereinigt. Die Planung für 2024 ist konservativ.

Dienstleistungen:

Das Unternehmen bietet ein breites Spektrum an Transport- und Logistiklösungen im Wesentlichen von und zu den deutschen Seehäfen. Es transportiert Standardcontainer (20' bis 45' HC) und Kühlcontainer für temperaturempfindliche Güter wie Lebensmittel und Pharmazeutika. Zudem werden Gefahrguttransporte (ADR) und Schwerlasttransporte durchgeführt, alle mit eigenem Fuhrpark und qualifiziertem Personal, was eine hohe Kontrolle und Flexibilität ermöglicht. Schwere Container werden dank speziellem Leicht-Equipment befördert.

Die firmeneigene Werkstatt sorgt für Wartung und Reparaturen der Fahrzeuge und Containerchassis, inklusive HU und SP als DEKRA-Station. Zudem bietet das Unternehmen ausreichend Kapazität für die Zwischenlagerung von Containern, inklusive Reefer-Containern, mit Plug-in-Möglichkeiten für Kühlung und schnellen Containerumschlag.

Zusätzlich wird der Transport, die Entladung und die Sortierung von Waren zur Vernichtung unter Zollaufsicht angeboten.

Kunden:

Hauptkunden sind große Konzerne und Reedereien mit hohem Containeraufkommen, Speditionen ohne eigenen Fuhrpark sowie Pharma- und Lebensmittelunternehmen, die spezialisierte Transportlösungen für temperaturempfindliche Güter benötigen. Kleinere Unternehmen mit variierendem Auftragsvolumen schätzen die Flexibilität und Zuverlässigkeit.

Die enge Zusammenarbeit, die strategisch günstige Lage zwischen den großen Nordhäfen und die Fähigkeit, flexibel auf spezielle Bedürfnisse einzugehen, tragen entscheidend zum Geschäftserfolg bei. Etwa 40 regelmäßig wiederkehrende Kunden und insgesamt 80 Kunden (inklusive unregelmäßiger Beauftragungen), sorgen für eine stabile Umsatzstruktur und kontinuierliches Wachstum.

Status Quo:

Das Transportunternehmen steht zum Verkauf, da der Inhaber nach langjähriger Führung in den Ruhestand treten möchte. Er hat den Wunsch, das Unternehmen in kompetente Hände zu übergeben, die dessen Erfolg und Wachstum weiterführen können. Um einen reibungslosen Übergang zu gewährleisten, wird eine

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

Übergangszeit von 6 bis 12 Monaten angeboten, während der der Inhaber als Berater zur Verfügung steht. Der bestehende Mitarbeiterstamm wird in den Übergangsprozess eingebunden, um Kontinuität zu gewährleisten. Eine transparente Kommunikation mit den Kunden über den Eigentümerwechsel sowie persönliche Treffen zur Vorstellung des neuen Eigentümers werden in enger Abstimmung sichergestellt.

Kaufpreisvorstellung: Für die Übernahme des Transportunternehmens ist ein Asset Deal vorgesehen, bei dem alle materiellen und immateriellen Vermögenswerte inkludiert sind. Dies umfasst den gesamten Fuhrpark, die Werkstatt, Büroausstattung sowie sämtliche Kundenbeziehungen, Verträge und Mitarbeiter. Es besteht kein Investitionsstau. Die Preisvorstellung liegt bei mindestens 2,5 Mio. Euro. Eine Unternehmensbewertung liegt vor.

Die Betriebsimmobilie, welche sich im Privatbesitz des Inhabers befindet, steht nicht zum Verkauf. Es besteht jedoch die Möglichkeit einer langfristigen Mietvereinbarung.

Kontakt: Wenden Sie sich bei weiterem Interesse gerne an:

Hubert Winkler

Standort (rechtlich selbstständig) KERN Bremen

Email: winkler@kern-unternehmensnachfolge.com

Mobil: +49 174 – 46 61 086

Direkte Terminbuchung: <https://calendly.com/winkler-lwm/kurzer-austausch>

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.

Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf