

KURZPROFIL

Höchst ertragreiches Serviceunternehmen für Drucker- und Kopiererlösungen mit attraktiven Vertragsverhältnissen zu verkaufen, Rhein-Main-Gebiet Referenz-Nr. 518261

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT	<p>Das vom Gesellschafter geführte Unternehmen ist vor allem im Geschäftsbereich Druck- und Kopierdienstleistungen, IT- und Sicherheitslösungen tätig und bietet neben der Vermietung und dem Verkauf von Kopierern, Druckern und eine Vielzahl von Dienstleistungen und Produkten im Bereich IT, Sicherheit, Drucken und Kopieren an.</p> <p>Die Kernleistung besteht in der mittel- bis langfristig gesicherten Vermietung von Kopierern und Druckern, dem Verkauf von Verbrauchsmaterial und Zusatzleistungen sowie dem dazugehörigen Service ausschließlich an gewerbliche Kunden.</p>
ZIEL	<p>Der Verkauf der Unternehmenssparte Kopierer, Drucker und Zusatzleistungen erfolgt zu 100 % als Asset-Deal. Wenn gewünscht, steht der Geschäftsführer auch nach geordneter Übergabe und Einarbeitung als Berater zur Verfügung.</p>
HISTORIE	<p>Das Unternehmen ist seit mehr als 30 Jahren erfolgreich am Markt etabliert. Durch konsequente kundenorientierte Produkt- und Dienstleistungspolitik hat das Unternehmen kontinuierlich seinen regionalen Kundenstamm erfolgreich ausgebaut.</p>
KENNZAHLEN	<p>Umsatzklasse: ca. 1 - 1,5 Mio. €, bei ca. 70 % Rohertrag. Die Unternehmenssparte erwirtschaftete im Laufe ihrer Historie stetige Umsatz- und Ertragssteigerungen. Bei Fortführung der Unternehmensstrategie bieten mögliche Preissteigerung zusätzliches Wachstumspotenzial.</p>
KUNDEN	<p>Das Unternehmen hat langjährige und sehr stabile gewerbliche Kundenbeziehungen. Die Struktur der Kunden ist ohne Beschränkung auf eine Branche breit gefächert und diversifiziert. Auf den Käufer gehen die noch einige Jahre laufenden Verträge und damit gesicherte Einnahmen über.</p>
PERSONAL	<p>Nur wenige Mitarbeiter sind im Vertrieb, Verwaltung und Service für den Erfolg des Unternehmensbereichs verantwortlich.</p>
LAGE	<p>Der Standort des Unternehmens befindet sich im Rhein-Main-Gebiet. Die Kunden befinden sich in einem Umkreis von ca. 150 km. Der Geschäftsbereich ist jedoch ortsunabhängig und kann von jedem anderen Standort betrieben werden. In der Einarbeitungszeit steht der Standort übergangsweise zur Verfügung.</p>
SONSTIGES	<p>Das Unternehmen wird familiär und partnerschaftlich geführt.</p>
POTENZIAL	<p>Durch die Vermietung und den Verkauf von Kopierern, Druckern, Serviceleistungen, Verbrauchsmaterial und sonstigen IT-Leistungen, begleitet und bedient das Unternehmen seine Kunden - bei zunehmender Nachfrage von Miet- statt Kauflösungen - erfolgreich im Zuge der rapiden Digitalisierung.</p> <p>Fortschrittliche Drucktechnologie und effiziente, kostengünstige und nachhaltige Druck- und Dokumentenmanagementsysteme ermöglichen es dem Unternehmen, spezifische Kundenanforderungen zu befriedigen. Die Qualität und Verfügbarkeit der Serviceleistungen sind eindeutige Differenzierungskriterien.</p> <p>Durch neue Kunden und die Fortführung der bestehenden Verträge, die kontinuierliche Anpassung an den technologischen Fortschritt und an die Bedürfnisse branchenorientierter Öko-Systeme, kann in Verbindung mit Service eine signifikante Umsatz- und Ergebnissteigerung erzielt werden.</p>
UMFANG	<p>Es stehen 100% des Geschäftsbereichs als Asset-Deal zum Verkauf.</p>
KONDITIONEN	<p>Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.</p>