

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt am Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Linz · Lissabon
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Unternehmen für Großküchentechnik

- Beratung, Planung, Einrichtung, Montage und Kundendienst -



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: nik005309

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes **keine Kosten**.

Firmensitz: Norddeutschland

Rechtsform: GmbH

Kurzbeschreibung: Das seit vielen Jahren **etablierte Unternehmen** ist **in der 2. Generation** im Bereich **Beratung, Planung und Einrichtung von Großküchen** tätig. Als kompetenter Ansprechpartner für Großküchentechnik mit einem **zuverlässigen Kundendienst**, genießt es bei seinen Kunden aus Gastronomie, Hotellerie, öffentlichen Auftraggebern (Schulbau) und Kitas einen **hervorragenden Ruf**.

Dienstleistungsangebot: Das Unternehmen hat sich auf **Großküchentechnik für gehobene Ansprüche** spezialisiert. Frei nach dem Motto „**geht nicht, gibt's nicht**“ werden die Anforderungen der Kunden schnell und passgenau erfüllt.
Das Dienstleistungsangebot umfasst die **Beratung, Planung, Einrichtung, Montage** und den **Service**. Als Ergänzung zu den Großküchen plant das Unternehmen auch Premiumküchen für den privaten Gebrauch und den gewerblichen Einsatz.

Umsatz / EBIT:

Umsatz	
2020:	1,41 Mio. Euro
2021:	1,28 Mio. Euro
2022:	1,61 Mio. Euro
2023:	1,66 Mio. Euro
FC 2024:	1,65 Mio. Euro

EBIT (bereinigt)	
2020:	96.000 Euro
2021:	41.000 Euro
2022:	21.000 Euro
2023:	58.000 Euro
FC 2024:	50.000 Euro

Highlights: Der zukünftige Übernehmer profitiert von einem bestens am Markt etablierten Unternehmen und im Detail von:

- **Einem in der 2. Generation geführten** Full-Service-Unternehmen für **Großküchentechnik** mit einer **hohen Kundenzufriedenheit** und langjährigen Kundenbindungen,
- ca. 50 laufenden **Wartungsverträgen**,

- einem Team von **3 sehr gut ausgebildeten Servicetechnikern** mit hohem Qualitätsbewusstsein,
- einem **erfahrenen und langjährigen Kaufmännischen Mitarbeiter** in der 2. Führungsebene
- Lukrative **Aufträge im Schulbau**
- **Keine Bindung an einen Hersteller**
- **Entwicklungspotential** im Bereich **Digitalisierung in der Großküche**

Kunden: Das Kundenportfolio setzt sich aus öffentlichen Auftraggebern (Schulbau), Gastronomie, Hotellerie, sonstige gewerbliche Kunden zusammen.

Käufer-Profil: Das Unternehmen eignet sich besonders für:

- **Branchennahe Firmen**, die Interesse an einer **Standorterweiterung** im Norden oder Ergänzung Ihres Dienstleistungsportfolios haben und anorganisch wachsen möchten.
- **Privatpersonen mit solider Eigenkapitalausstattung**, die den Weg in die Selbstständigkeit einschlagen möchten.

Verkäufer: Der Inhaber plant eine verantwortungsvolle und geregelte Übergabe. Dabei liegt ihm die Fortführung des Betriebes und der Erhalt der Arbeitsplätze besonders am Herzen. Er steht für die geordnete Einarbeitung nach Absprache zur Verfügung.

Kaufpreisvorstellung: Auf Basis der Unternehmensbewertung ergibt sich ein konservativ geschätzter **Kaufpreis** in Höhe von **190.000 Euro**. Der Verkauf erfolgt als Share Deal.

Kontakt: Nicole Kalonda
Standort (rechtlich selbstständig) KERN Hamburg
E-Mail: kalonda@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 40 - 60 77 978 91
Mobil: +49 176 - 84 399 76