

Die Branche

Das Unternehmen ist als Sales Point für Neuwagen-PKW sowie Nutzfahrzeuge einer der weltweit größten Automobilhersteller tätig. Mit der zugehörigen Werkstatt, liegt das Autohaus an einem exponierten Standort. Das Augenmerk liegt auf dem ertragstärkeren Nutzfahrzeugsektor, dort werden seit Jahren starke Zuwächse verzeichnet. Es bietet eine breite Palette von Leistungen an, Nutzfahrzeughandel, Fahrzeughandel (Gebrauchtwagen auch für andere Hersteller), Reparaturen, Wartung, Ersatzteilverkauf, HU-AU-Service und Reifenlagerung. Zusätzliche Erträge werden durch Finanzierungs- und Versicherungsvermittlung erzielt. Die Automobilbranche zählt in Deutschland mit einem Umsatz von etwa 506 Mrd. Euro im Jahr 2022 und 810.000 Beschäftigten zu den bedeutendsten Branchen. Der Trend zur Elektrifizierung der Antriebe, die zunehmende Einführung autonomer Fahrfunktionen und das Aufkommen neuer Mobilitätsdienstleistungen ändern den Markt enorm. Als Systemverknüpfung zwischen erneuerbaren Energien und dem Mobilitätssektor ist die Elektromobilität ein wichtiger Baustein der Energiewende. Durch die sehr gute Zusammenarbeit des Unternehmens mit dem Hersteller, welcher neben den konventionellen Verbrennungsmotoren auch alle wichtigen alternativen Antriebe anbietet, sieht das Unternehmen der kommenden Marktentwicklung positiv entgegen.

Das Unternehmen

Das erfolgreiche Unternehmen befindet sich an einem verkehrstechnisch optimal angebenen und exponierten Standort. Es bietet modernsten Service an und verfügt über eine mit Spezialwerkzeugen ausgestattete Fachwerkstatt, die alle anfallenden Arbeiten kostengünstig und fachgerecht durchführt.

Das Unternehmen pflegt langjährige und partnerschaftliche Beziehungen zu seinen Lieferanten und insbesondere zu dem Hersteller. Direkte Wettbewerbssituationen, auch mit anderen Herstellern, bestehen in der Region nicht. Das Unternehmen hat etwa 4.000 aktive Kunden, von denen 60% Gewerbe-, 25% Privat- und 15% öffentliche Kunden sind, somit bestehen keine Abhängigkeiten von Großkunden.

Mit nur 4 Beschäftigten, von insgesamt 30 Mitarbeitern, in der Verwaltung erreicht das Unternehmen einen hohen Produktivitätsgrad. Die Unternehmensführung erfolgt durch den Unternehmer, es herrscht keine Tarifbindung. Hervorzuheben ist die Vertragsverlängerung des Unternehmens durch den Hersteller, der es einem als Käufer ermöglicht, auch in der Zukunft mit diesem als starkem Partner zu wachsen. Das Unternehmen ist gut aufgestellt und bietet Investoren eine attraktive Möglichkeit, in die Automobilbranche zu investieren.

Umsatz- und Ertragslage

Die Umsatzentwicklung verlief in den vergangenen Jahren stetig wachsend. Der Umsatz im Jahr 2022 lag bei 22,9 Mio. EUR. In den kommenden Jahren wird ein Wachstum auf 24,5 Mio. Euro Umsatz prognostiziert. Kundenseitige Abhängigkeiten zum Unternehmer bestehen hierbei nicht.

Hoher Wert wird auf die Aus- und Weiterbildung des jungen, aber erfahrenen Teams gelegt. Hersteller- und BEV-spezifische Fachweiterbildungen können vorgewiesen werden.

Kennzahlen 2022:
 Umsatz - 22.930.000 EUR
 Rohertrag - 3.341.000 EUR
 Personal - 1.212.000 EUR
 Abschreibungen - 210.000 EUR
 Sonstige Kosten - 617.000 EUR
 Bereinigungen - 88.000 EUR
 EBITDA - 1.600.000 EUR
 Im Jahr 2022 lag die EBITDA-Marge bei ca. 7%.

Durch die weitere Erschließung des zweiten Verkaufsgrundstücks, ermöglicht sich weiteres Wachstum. Der Unternehmer selbst sieht durch den hohen Servicegrad und der weiteren Digitalisierung der eigenen Geschäftsprozesse hierbei ebenfalls deutliche Wachstumschancen.

Verkauf und Unternehmensnachfolge

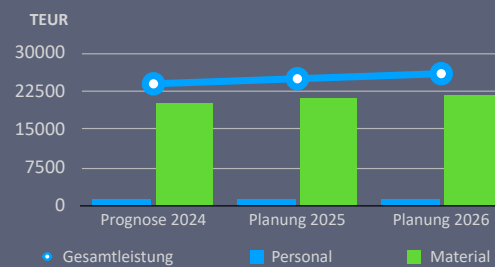
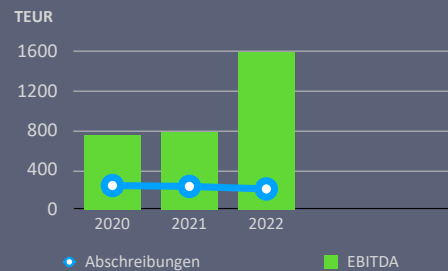
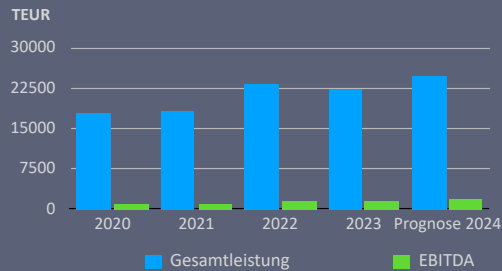
Der Unternehmer strebt eine frühzeitige und gut strukturierte Altersnachfolge an. Deal-Struktur: Share Deal Die Betriebsimmobilien werden als Asset-Deal aus dem Privatvermögen erworben. Für die Einarbeitung steht der Unternehmer zur Verfügung.

Der Verkäufer wird im Sinne seiner Interessen eigenständig beraten. Zur Wahrung seiner Interessen als Verkäufer steht ihm ein fachkundiger Berater zur Seite. Der Verkäufer ist diesbezüglich für Angebote offen und ist bereit nach Abgabe eines attraktiven Angebotes und Abschluss eines ‚Letters of Intent‘ Exklusivität für die abschließenden Verhandlungen zu gewähren.

Kontakt über:

m+a expert ViVERiO GmbH
 Darian Happel
 Burghausener Str. 2a
 80634 München

darian.happel@ma.expert



Impressum:
 ViVERiO GmbH
 m+a expert
 Burghausener Straße 2a
 80634 München

Kontakt:

fon: +49 (0) 89 80 99 111 30
 mobil: +49 (0) 160 979 34 959
 mail: darian.happel@ma.expert