

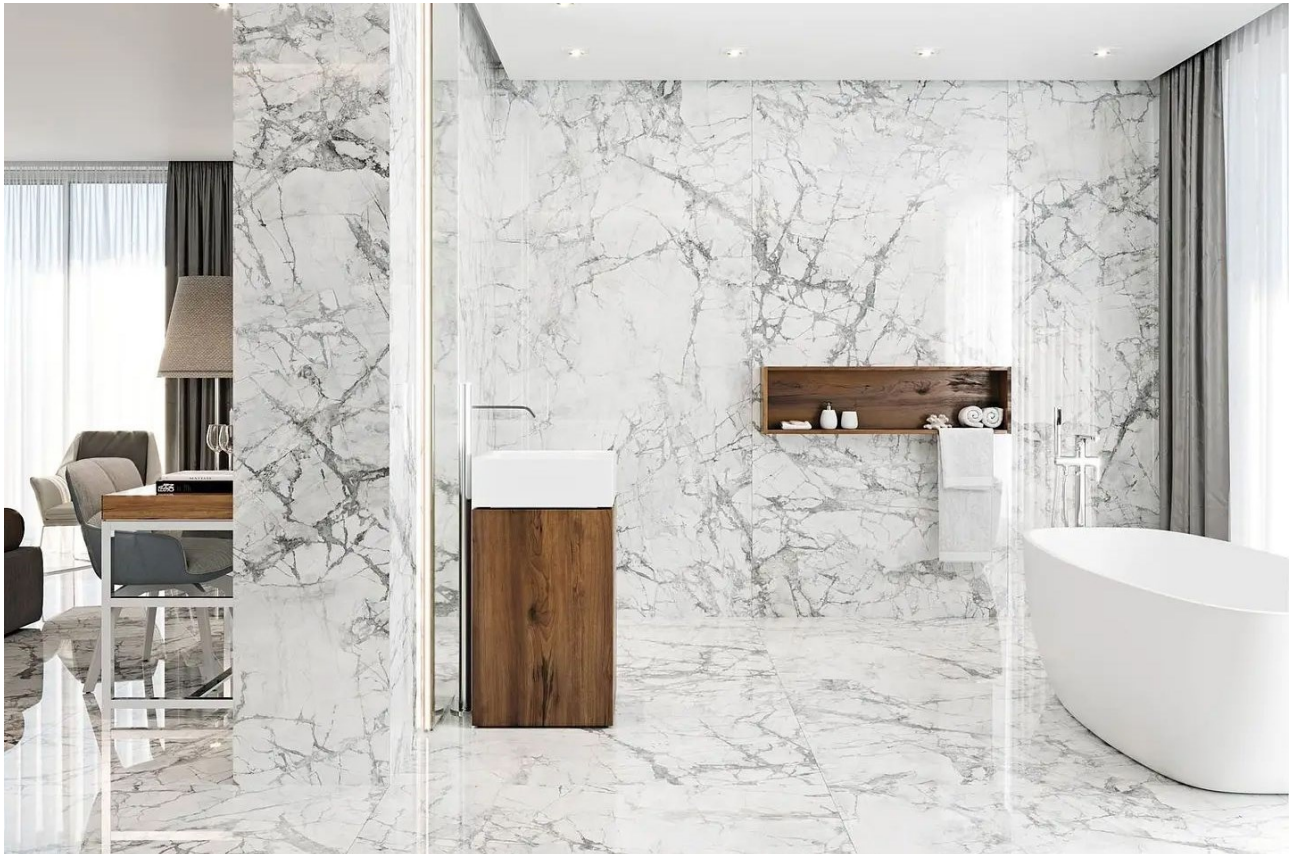
Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden · Erfurt
Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hamm · Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Krefeld
Köln · Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück
Regensburg · Rottweil · Saarbrücken · Salzburg
Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien · Wiesbaden
Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Handel & Fertigung von exklusiven Produkten für
Bad, Küche, Wand und Boden.

Experten für Naturstein und Keramik.



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: JA005026

Handel und Fertigung von exklusiven Naturstein- und Keramikprodukten Küchenarbeitsplatten, Bäder, Innenausbau/Boden- und Wandbeläge

Firmensitz Süddeutschland

Unternehmen Zum Verkauf steht ein hoch kompetentes Unternehmen im Bereich Naturstein und Keramik. Das Produktangebot konzentriert sich auf den exklusiven Innenausbau im Wohnbereich mit Schwerpunkt auf **Küchenarbeitsplatten, Bäderplanung/Bäderbau, Wand- und Bodenbeläge aus Keramik und Naturstein**. Der Familienbetrieb in 5. Generation hat ein eingespieltes Mitarbeiterteam. Die Prozesse laufen stark automatisiert und digitalisiert, und bei der Ausführung von Badezimmern und Bodenbelägen bietet das Unternehmen erstklassige Beratung, Planung und Ausführung.

Heute ist das überregional tätige Unternehmen eine feste Größe in der Branche und genießt bei Kunden und Lieferanten einen hervorragenden Ruf. Dank der langjährigen Partnerschaften konnten **auch Direktbezüge mit den Herstellern** etabliert werden.

Dies ist ein wichtiger Eckpfeiler der Rentabilität und grenzt das Unternehmen auch von vielen Mitbewerbern ab. Zudem hat sich das Unternehmen in einem exklusiven Nischenbereich etabliert, in dem es nur eine Handvoll Wettbewerber bundesweit gibt.

Umsatz	Jahr	2021	2022	2023	2024*(P)	2025*(P)
	Umsatz (€)	2,1 Mio.	2,3 Mio.	2,1 Mio.	2,2 Mio.	2,2 Mio.
	EBITDA (€)	70 TEUR	130 TEUR	140 TEUR	150 TEUR	150 TEUR

*(P): prognostizierte Planzahlen

Kunden 3 Standbeine mit jeweils sehr exklusiver Positionierung:
Küchenarbeitsplatten: Enge Zusammenarbeit mit diversen Küchenhäusern.
Beratung, Planung, Ausführung von „Traum-Bädern“: Meist vermögende Privatpersonen.
Bodenbeläge aus Keramik und Naturstein: im Auftrag von Privatkunden, Designern, Architekten.

Mitarbeiter Das Team besteht aus 17 bestens qualifizierten Mitarbeitern und einem Geschäftsführer.

Highlights

- Führender Experte für Naturstein und Keramik seit 5 Generationen.
- Breit abgestützter, exklusiver Kundenstamm ohne Abhängigkeiten oder Klumpenrisiken.
- **Langjährigen Direktbeziehungen zu den renommiertesten Lieferanten.**
- **Großflächige Ausstellung und gut ausgestattetes Lager** an einem attraktiven Standort.
- **Attraktiven Ertragslage, geringe Umsatzschwankungen** und **stabilen Nachfrage.**
- Nicht personenbezogenes Geschäftsmodell – hohe Inhaber-**Unabhängigkeit**
- **Weiteres Wachstumspotenzial** durch Ausbau der bestehenden Kapazitäten, gezielte Marketingmaßnahmen sowie Weiterentwicklung des Bereichs Fliesenhandel.

Status Quo	<p>Was das Unternehmen klar von der Konkurrenz differenziert, sind die Direktbeziehungen zu den qualitativ hochwertigsten Herstellern, sei es im Bereich Naturstein, Keramik oder Armaturen. So können sehr exklusive Materialien und Produkte angeboten und direkt beim Lieferanten bezogen werden.</p> <p>Den teilweise sehr anspruchsvollen Privatkunden kann ein außergewöhnlicher Service geboten werden, indem beispielsweise der Naturstein gemeinsam in Italien vor Ort beim Produzenten ausgesucht werden kann. Einzigartige Naturstein-Raritäten besorgt das Unternehmen für seine exklusive Kundschaft auf der ganzen Welt, direkt beim Erzeuger.</p>
Verkaufsgrund	<p>Der Inhaber möchte sich beruflich und privat neu orientieren und stellt daher das Unternehmen zum Verkauf. Er steht einem Käufer während einer Übergangsfrist bis Ende 2024 weiterhin zur Verfügung. Das operative Tagesgeschäft wird seit Langem von einem angestellten Prokuristen geführt, wodurch bereits heute die Abhängigkeit vom Inhaber sehr gering ist.</p>
Käuferprofil	<p>Die Wachstumsaussichten machen das Unternehmen attraktiv für folgende Käufer: Strategische Käufer bzw. Unternehmen aus der Branche, welche durch die Akquisition einer umsatz- und renditestarken Firma weitere Wachstumschancen, durch Erweiterung der angebotenen Dienstleistungen oder durch Zugang zu exklusiven Kunden und Lieferanten, nutzen und mögliche Synergien umsetzen wollen.</p> <p>Branchenerfahrene oder branchennahe Einzelpersonen, welche durch die Übernahme einer gefestigten und etablierten Unternehmung, einem etablierten, langjährigen Team und vielen Stammkunden den Einstieg ins Unternehmertum suchen. (MBI – Management-Buy-In)</p>
Verkaufspreis	<p>Nach Sichtung des Exposés werden indikative Angebote erbeten.</p>
Kontakt	<p>Josef Andre / andre@kern-unternehmensnachfolge.com Telefon +49 761 55 72 48 43 Mobil +49 171 335 03 26</p>

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.