

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt am Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Linz · Lissabon
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot Dienstleister Kranservice



Unternehmensangebot Projekt-Nr.: nik003516

Rechtsform: Einzelunternehmen

Firmensitz: Der Firmensitz des Unternehmens ist in Norddeutschland.

Inhalt: Das Unternehmen ist ein seit mehr als 15 Jahren etablierter Ansprechpartner in Deutschland und Europa, wenn es um die Montage und Demontage von Kransystemen geht. Der Dienstleister ist Asset Light und arbeitet für Bauunternehmer, Hersteller und Verleiher von Kransystemen.
Der Inhaber sucht frühzeitig einen Nachfolger für sein Unternehmen. Der stückweise Verkauf von Anteilen, nach vorheriger Umwandlung in eine GmbH, stellt für Ihn auch eine Option dar.

15 Jahre Erfahrung – Asset Light – Starker Zusammenhalt im Team

Das motivierte und erfahrene Team von 10 Servicetechnikern + Inhaber hat sich einen Ruf als Problemlöser für Kransysteme bei seinen langjährigen Kunden erarbeitet.

Angebotsportfolio: Das Unternehmen hat sich auf Turmdrehkrane verschiedener Hersteller fokussiert. Das angebotene Leistungsportfoliobesteht aus

- Montage
- Demontage
- sachkundige Abnahmen,
- Wartung und
- Reparatur von Kransystemen.

Umsatz: 2020: 1,49 Mio. €
2021: 1,54 Mio. €
2022: 1,87 Mio. €
2023: 1,75 Mio. € (Forecast)
2024: 1,85 Mio. € (Plan)

EBIT (bereinigt) 2020: 33% - 0,50 Mio. €
2021: 25% - 0,38 Mio. €
2022: 32% - 0,60 Mio. €
2023: 21% - 0,36 Mio. € (Forecast)
2024: 23% - 0,43 Mio. € (Plan)

Basics: Das Unternehmen profitiert von seinem exzellenten Ruf als zuverlässiger Ansprechpartner für Kransysteme und einem sehr erfahrenen Team von Technikern.

Stärken:

- 10 Mitarbeiter mit großer fachlicher Kompetenz und starker Bindung zum Unternehmen
- Etablierte Kundenbeziehungen seit mehr als 15 Jahren
- keine eigenen Kransysteme und daher keine große Kapitalbindung in Assets
- Mitarbeiter erhalten regelmäßiges Training und Herstellerschulungen
- Sehr gute Umsatzrendite
- der Inhaber ist bereit die Übernahme noch bis zu 5 Jahre zu begleiten
- eine Beteiligung am Unternehmen mit dem Ziel innerhalb von 5 Jahren 100% zu erwerben ist eine Option

Kunden: Die selbständig arbeitenden Mitarbeiter arbeiten in kleinen Teams auf Baustellen in Deutschland und Europa.
Der langjährige Kundenstamm setzt sich aus Herstellern, Händlern, Hochbaufirmen, Bauunternehmern und anderen Dienstleistern zusammen. Wobei der Anteil der Kranvermieter mit 70% überwiegt.
Neukunden werden in der Regel über Empfehlungen gewonnen.

Käufer: Das Unternehmen eignet sich besonders für:

- **Strategische Investoren** aus dem Marktumfeld die Ihr Portfolio erweitern möchten oder einen Standort in Norddeutschland suchen.
- **Kunden**, die nicht länger auf externe Dienstleister zurückgreifen möchten.
- **Höhenerprobte MBIs**, die sich Ihren Wunsch nach der Selbständigkeit erfüllen wollen.

Kaufpreisvorstellung: Auf Basis des Forecasts 2023 und der Planung für die Jahre 2023 – 2025 liegt die Kaufpreisvorstellung bei 1,9 Mio EURO für 100% der Anteile.

Kontakt: Nicole Kalonda
Standort (rechtlich selbstständig) KERN Hamburg
E-Mail: hamburg@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon: +49 40 - 60 77 978 91
Mobil: +49 176 - 84 399 765

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.