

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Berlin · Bremen · Dresden · Erfurt · Essen
Frankfurt/Main · Freiburg · Graz · Hamburg
Hannover · Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld ·
Köln · Lissabon · Luzern · Magdeburg · Memmingen ·
München · Münster · Nürnberg · Osnabrück · Rottweil
Saarbrücken · Salzburg · Schwerin · Stuttgart ·
Traunstein · Warschau · Wiesbaden · Wien · Würzburg
Zürich



Unternehmensangebot Handelsunternehmen im Bereich Arbeitsschutz

Verkaufs-Projekt Nr. wb003934 – Handelsunternehmen im Bereich Arbeitsschutz

Erfolgreiches, seit drei Dekaden etabliertes und in seinem Segment führendes Handelsunternehmen im Bereich Arbeitsschutz sucht Nachfolger

Firmensitz / Rechtsform	Bayern / Personengesellschaft
Historie	<p>Rund 30-jährige Kompetenz und Erfahrung als Handelsunternehmen für den Arbeitsschutz mit einer regional führenden Positionierung. Der Verkauf erfolgt dabei über sowohl über das eigene Ladengeschäft, direkte Geschäftskundenkontakte wie auch über die eigene Homepage.</p>
Geschäftsmodell	<p>Für die hauptsächlich gewerblichen Kunden wird ein attraktives Portfolio aus dem Bereich Atem- und Augenschutz, Bekleidung, Gehörschutz, Handschuhe und Sicherheitsschuhe sowie Schweißerschutz angeboten. Weitere Artikel ergänzen dieses Sortiment sinnvoll und jahreszeitbezogen.</p> <p>Der unternehmenseigene Bestickungs- und Druckservice rundet das Angebot des erfolgreichen Unternehmens ab.</p> <p>Die qualifizierten und langjährig tätigen Mitarbeiter wickeln selbstständig sowohl fachlich als auch auftragsbezogen den gesamten Wareneingangs- und Kundenbestellprozess ab, so dass sich der Inhaber um den Einkauf sowie die strategische Weiterentwicklung des Unternehmens kümmern kann.</p> <p>Ein offenes, familiäres Betriebsklima sowie ein auf eigenverantwortliches Handeln und ergebnisorientiertes Arbeiten ausgerichtetes Führungsstil tragen wesentlich zum Erfolg des Unternehmens bei.</p>
Kunden	<p>Der größte Anteil an Kunden ist Stammkunde beim Unternehmen und kommt aus folgenden Bereichen:</p> <ul style="list-style-type: none">- Fertigungsindustrie und Bau,- Kunststoffverarbeitung,- Gastronomie und Gemeinden,- Medizinischer Sektor, Ärzte sowie- Speditionen <p>Der Verkauf über die einzelnen Vertriebswege erfolgt wie dargestellt:</p> <ul style="list-style-type: none">- Direktvertrieb Industrie / Gewerbekunden - ca. 80%- Ladengeschäft – ca. 12%- Online über Onlineshop - ca. 9%

Umsatz und
Zukunftsentwicklung

Jahr	2021	2022	2023	2024 (fc)
Umsatz in TEUR	1.900	2.000	2.050	2.150
EBIT in %	4,2 %	3,7 %	8,6 %	7,2 %

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt neben dem Inhaber aktuell **19 Mitarbeiter**.

Durchführung der
Transaktion

Der Verkauf wird als Asset Deal durchgeführt.

Perspektiven für den
Käufer

Der zukünftige Übernehmer profitiert von einem Unternehmen mit nachhaltigem Wachstumspotenzial und im Detail von:

- Einer **hervorragenden Reputation** und **hohen Kundenzufriedenheit** und dementsprechend **langjährigen Geschäftsbeziehungen**,
- Einem **breiten Kundenstamm** vor allem aus Industrie- und gewerblichen Kunden aus der Region,
- **Professionellen Geschäftsprozessen** und optimaler Lieferperformance,
- Der **sehr guten Ertragslage** eines **wirtschaftlich kerngesunden Unternehmens**,
- **Sehr gut ausgebildeten, motivierten** und **erfahrenen Fachkräften** mit hohem Qualitätsbewusstsein und starker Kundenorientierung,
- **Langfristigen und sehr guten Geschäftsperspektiven**, da das Unternehmen seit seiner Gründung professionell entwickelt und geführt wird und von einem **sehr durchdachtem Geschäftsmodell** profitiert.

Kontakt

Standort KERN Bayreuth | Nürnberg | Würzburg
Alexandra Knauf
E-Mail: knauf@kern-unternehmensnachfolge.com
Büro: +49 761 216 066 73

Reto Faulenbach
E-Mail: faulenbach@kern-unternehmensnachfolge.com
Mobil: +49 176 3251 7481

Wolfgang A. Bürger
E-Mail: buenger@kern-unternehmensnachfolge.com
Mobil: +49 178 6844 292

KERN ist seitens des Verkäufers mandatiert.

Für den Unternehmenskäufer entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.