

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt ·
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich



Unternehmensverkauf gehobenes Küchenstudio mit Potenzial

Projekt AB005330

Firmensitz:	Niedersachsen
Beschreibung:	<p>Das Küchenstudio (Franchise-Nehmer eines deutschlandweiten, marktführenden Franchisesystems) wurde vor rund 3 Jahren gegründet und bietet das komplette Leistungsprogramm von der Planung, Beratung bis zum Einbau von Qualitätsküchen und Hauswirtschaftsräumen im mittleren und oberen Preissegment.</p> <p>Kundenzufriedenheit und ein gutes Preis-/Leistungsverhältnis sind die zentralen Leistungsbausteine.</p>
Franchisesystem:	<ul style="list-style-type: none">• bewährtes und prämiertes 360°-Erfolgskonzept macht deutschlandweit Studios zu starken Unternehmen,• Partner auf Augenhöhe,• Beratung Sie in allen Lebens- und Geschäftslagen,• zentral gesteuertes Marketing,• Leadgenerierung durch Franchisegeber,• Reichweite durch Millionen Werbekontakte,• attraktive Einkaufskonditionen.
Angebotsportfolio:	<ul style="list-style-type: none">• Inhouse Beratung und Planung• Eine gut geschulte Verkäuferin für professionelle Beratung, sowie eine Innendienst-Mitarbeiterin in Teilzeit• Küchenplanungssoftware CARAT• Montage durch branchenerfahrene Monteure• Sehr geschmackvoll eingerichtete Ausstellung (200 m², renoviert in 2022) mit hochwertigen und aktuellen Küchenmöbeln und Geräten, ausschließlich von Markenherstellern.• 5 Musterküchen/eine funktionsfähige Show-Küche/große Muster-Ecke/Virtual Reality Bereich/3 voll ausgestattete Arbeitsplätze.• Optimale Lage in der Wirtschaftsregion Hannover/ Braunschweig.• Es besteht deutliches Wachstumspotenzial.
Kunden:	Sehr zufriedener und loyaler Kundenstamm, sowohl Privat- als auch Geschäftskunden.
Umsatz/ Ertrag:	500+ TEUR, profitabel
Transaktion:	Asset Deal. Küchen- und Möbelbranchenerfahrung sowie kaufmännische Grundkenntnisse sind wünschenswert.

Kontakt:

Anja Stegmaier

Email: stegmaier@kern-unternehmensnachfolge.com

Axel Bergmann

Standort (rechtl.selbst.) KERN Hannover

Email: bergmann@kern-unternehmensnachfolge.com

Telefon: +49 511 307 5670

Mobil: +49 1637 – 58 12 59

KERN ist seitens des Verkaufsinteressenten mandatiert.

Für den Unternehmenskäufer entstehen seitens des rechtlich selbstständigen

KERN-Standortes keine Kosten.