



## Einzigartige Akquisitionsmöglichkeiten Dental Medizintechnik



### Schienensystem – Start-Up

- Eigenes „Invisalign“-System (geschützter Name) dieses kann problemlos auf Partnerpraxen ausgerollt werden, eigene 3D-Drucker
- Systemunabhängige cloudbasierte IT-Lösung
- Prothetik/Abdrücke digitalisiert – kein Löffel-Abdruck mehr nötig
- Eigenes volldigitalisiertes Dentallabor – alles besser, schneller, ökonomischer und kontrollierter
- Patient und Behandler profitieren – enorme Zeitersparnis

Turnover in 10 Jahren

**182 Mio**  
(EUR)

EBT (DCF) in 10 Jahren

**76 Mio**  
(EUR)



### Bleaching – Start-Up

- Revolutionäres Zahnaufhellungssystem von Zahnmedizinern für Zahnmediziner konzipiert (Home-Bleaching) – sicherer, langanhaltender und unkomplizierter
- Maßgefertigte Schienen, ein speziell formuliertes Gel, eine digitale Anleitung sowie Schulung und Unterstützung des Zahnarztes
- Für Patienten, unabhängig vom Grad der Verfärbung und vom Alter, ausschlaggebender Faktor ist die Anzahl der erforderlichen Anwendungen
- Eine Studie zeigt, dass Patienten bis 2,5 Jahren nach der ersten Behandlung mit dem Weiß ihrer Zähne zufrieden sind

Turnover in 10 Jahren

**18.7 Mio**  
(EUR)

EBT (DCF) in 10 Jahren

**7.9 Mio**  
(EUR)



### Praxis & Labor

- 15 Behandlungszimmer, die Praxis kann aufgestockt werden
- Abrechnungsprogramm „Charly“ wird genutzt – Premiumprogramm der Zahnmedizin. Es können problemlos 30 Praxen übersichtlich miteinander vernetzt werden
- 2021 noch in Corona, von November 2021 bis November 2022 große Werbekampagne gestartet mit einem Budget von größer € 100
- Das Labor mit 3D-Druckern und modernen CAD CAM-Fräsmaschinen, kann ausgebaut, besser ausgenutzt und skaliert werden, vollautomatische Herstellung von Zahnersatz, Kronen und Implantat-Arbeiten. Keine Fremdlaborkosten, deutlich bessere Qualität, kurze Wege / Zeitersparnis durch direkt angebundenes Labor

Turnover 2023

**5.3 Mio**  
(EUR)

EBITDA 2023

**3 Mio**  
(EUR)



# DENTAL SMART

Einzigartige Akquisitionsmöglichkeiten Dental Medizintechnik



## Schienensystem – Start-Up

### USP

1. Parodontalhygiene
2. Präzise Passform, weniger Attachments
3. Planung durch fachkundige Zahnärzte
4. Höchste Qualität im Tiefziehverfahren
5. Kleine, flexible und standortunabhängige Produktionslinien
6. Schnelles Scale-Up möglich



## Bleaching – Start-Up

### USP

1. Maximale, langanhaltende Ergebnisse
2. Erste All-in-One-Lösung
3. Kein weitreichendes Vorwissen der Zahnärzte notwendig
4. Leichte Integration in existierende Behandlungen
5. Kurze Behandlungszeit durch Home-Bleaching
6. Schnelles Scale-Up möglich



## Praxis & Labor

- Insgesamt 42 Mitarbeiter, davon 10 Zahnärzte, 3 Zahntechniker und 4 Prophylaxe-HelferInnen
- In 2023, 12.000 Kassenpatienten und 1.059 Privatpatienten
- Größte Praxis + Labor in einer nordrhein-westfälischen Großstadt, 15 Behandlungszimmer, Erweiterungsmöglichkeiten um 450qm
- Praxis-Öffnungszeiten von 8-19 Uhr, halbe Samstage geöffnet, Schichtdienst

## TRANSAKTION

Die Eigentümer sind bereit, das Schienen-System, das Bleaching-System, die Praxis und das Labor in einem Gesamtpaket oder in einzelnen Segmenten zu verkaufen. Es ist geplant sich mit einem Teil des Verkaufserlöses zurück zu beteiligen und die Projekte federführend auszurollen und so den Erfolg zu garantieren.

## KONTAKT

Joachim Kreuzburg  
CEO  
Restructuring Consulting GmbH  
Joachim.Kreuzburg@rc-gmbh.eu

Phone: + 49 160 937 30751

Rica Weißenberg  
Senior Consultant  
Restructuring Consulting GmbH  
Rica.Weissenberg@rc-gmbh.eu

Phone: +49 176 824 16192

Kai Weißenberg  
Junior Consultant  
Restructuring Consulting GmbH  
Kai.Weissenberg@rc-gmbh.eu

Phone: +49 157 357 09464