

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt ·
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot Verpackungsspezialist

Profitabel – Top Nischenpositionierung - Skalierbar



Bestens etabliertes Unternehmen mit hervorragender Positionierung in einer profitablen Nische und solider Auftragslage im Bereich Verpackungen und technischer Beratung.

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: AG004183

Rechtsform: Kapitalgesellschaft

Firmensitz: Südwestdeutschland

Unternehmen: Highlights für einen Investor:

- **Gefestigte Positionierung** in einer sehr profitablen, wenig beachteten Nische
- **Klar greifbarer und stark nachgefragter Kundennutzen**, wie
 - Erhöhung der Nachhaltigkeit
 - Kosten- und Materialeinsparungen
 - Steigerung der Sicherheit
- Einzigartige Rundum-Lösung für die Kunden (Service, Betreuung, Optimierung)
- **Weit entwickelte Digitalisierung** (APP Anbindung)
- Viele zufriedene Kunden, die auch als Referenz dienen
- **Große Pipeline von potenziellen Neukunden**
- Erfolgreich gestartete Business Unit, die **viel Wachstum** verspricht aufgrund einer Kooperation mit einem Marktführer
- Weitere Wachstumsmöglichkeiten durch den Ausbau des bestehenden Geschäfts insbesondere im Bereich Servicetechnik
- Weitere Möglichkeiten der signifikanten **EBIT-Verbesserung**

Zahlen: 2023 (Forecast): Umsatz 805 TEUR, EBIT 161 TEUR, **EBIT-Marge 20%**
2025 (Planung): Umsatz 1.000 TEUR, EBIT 270 TEUR, EBIT-Marge 27%

Status Quo: 100% des Unternehmens stehen zum Verkauf. Der Verkäufer stellt sich für eine saubere und geordnete Übergabe gerne zur Verfügung.

Kaufpreisvorstellung: Auf Verhandlungsbasis/gegen Gebot

Käuferprofil:

- **Wettbewerber aus der Branche**, da sich die bestehenden Kunden/Verträge einfach integrieren lassen, sofern bereits eine gewisse Vertriebsmannschaft und idealerweise eine technische Abteilung vorhanden ist. Zudem bieten sich aufgrund des innovativen Vertriebsansatzes sowie der bereits vorhandenen Digitalisierung via App Synergieeffekte für das bestehende Geschäft eines Wettbewerbers.
- **Branchennahe Unternehmen**, die im Bereich Verpackungen tätig sind oder technischen Service für Maschinen anbieten und sich breiter aufstellen möchten.
- **Finanzinvestoren**, da das Unternehmen eine hervorragende Profitabilität aufweist und mit dem aktuellen technischen Leiter fortgeführt werden kann.

Kontakt: Antonio Gallucci / gallucci@kern-unternehmensnachfolge.com
Telefon +49 631 56 00 30 16 Mobil +49 152 345 031 32

Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.