

KURZEXPOSE



MB MANAGEMENTBERATUNG

NRW: bekanntes Reifen-Fachhandelsunternehmen (Mitglied Verbundgruppe)

- MB 23AR01
- Asset Deal / 100% des Geschäftsbetriebs e.K.
- Kfz-Service Unternehmen (Rad-/Reifenspezialist)
- Nordrhein-Westfalen
- **NRW: regional führendes Reifenhandelsunternehmen; 14 Mitarbeiter, ca. 3 Mio. EUR Jahresumsatz/ ca. 0,25 Mio. EBITDAnorm**

	Umsatz	DB1		EBIT	EBITDA
Jahr	[TEUR]	[TEUR]	In%	[TEUR]	[TEUR]
2020	2.438	868	36%	155	223
2021	2.828	937	33%	197	268
2022	2.928	820	28%	93	147
2023	3.000	950	32%	185	245
2024	3.100	1.000	32%	200	260



- Traditionsunternehmen; seit fast 70 Jahren am Markt

Verkauf eines profitablen Reifenhandelsunternehmens. Der Vulkanisier-Meisterbetrieb wurde vor fast 70 Jahren gegründet, ist erstklassig am regionalen Markt positioniert und **gehört zur marktführenden Verbundgruppe in Deutschland**. Das Unternehmen wächst stetig und profitabel. Neben den qualitativ hochwertigen Dienstleistungen rund um Rad/Reifen werden LKW Pannenservice, Inspektion, HU/AU, Achsvermessung, Autoglas, Motorradservice, Leasing, etc. angeboten. Die Betriebsräume bestehen aus insgesamt ca. 900qm, hauptsächlich Montagehalle und Reifenlager, das 1.800 eingelagerte Kunden-Rädersätze umfasst. Es stehen weitere Freiflächen über ca. 3000qm zur Verfügung. Das langjährige hochqualifizierte Team besteht aus 13 Mitarbeitern inkl. Meister. Der Kundenstamm ist breit gefächert und besteht aus Privat- und Firmenkunden. Es hat einen hohen Bekanntheitsgrad und steht für "Rat in Sachen Rad", im Sinne von Full-Service.

- **ca. 3.000.000 EUR Umsatz; ca. 250.000 EUR EBITDAnorm**
- private & gewerbliche Endkunden (60% LKW, 35% PKW, 15% Motorrad)
- 13, mittleres Management und Meister sind vorhanden
- 4000qm Grundstück, ca. 850qm Montage- und Lagerhalle zzgl. 50qm Büroflächen; insg. 6 Monageplätze (LKW-Halle, PKW: 4x Bühne, 1x Stellplatz)
- Das Unternehmen ist schuldenfrei;
- Der Inhaber (ca. 60J) würde dem Unternehmen 2-3 Jahre aktiv zur Verfügung stehen
- Nachfolgeregelung
- Asset-deal 100%
- **Geschäftsbetrieb: VB, zzgl. Warenbestand ca. 200.000 EUR**

Strategische Käufer aus dem Reifenhandel oder Kfz-Gewerbe; ebenso geeignet kleinere Private Equity oder Familien Holdings zur Ergänzung ihres Portfolios oder technisch-vertriebsaffine MBI, die unternehmerische Gesamtverantwortung übernehmen wollen.

- Ein detailliertes Unternehmensexposee mit geschäftsüblichen Unternehmenszahlen wird nach dem persönlichen Kennenlernen zur Verfügung gestellt; die Unternehmensbewertung basiert auf den üblichen Multiplikator-Modellen (s. Finance oder DUB) für ein Small Cap;

- Weitere Informationen erhalten Sie bei:
MB ManagementBeratung Martin Bald
 Am Sandkrug 12
 16548 Glienicke
 Tel.: 0178 / 530 25 95
 Mail: martin.bald@mb-mb.de

MB Chiffre
 Angebotsgegenstand
 Branche
 Region
 Kurzbeschreibung

Finanzkennziffern

Unternehmensphase

KURZBESCHREIBUNG,
 Geschäftsmodell,
 Produkte, Leistungen

Umsatz-/ Ertragslage

Kundenstruktur

Mitarbeiter

Standort(-e)

Sonstiges

Unternehmer

Verkaufsgrund

Verkaufsziel

Kaufpreisvorstellung

Idealer Erwerber

Weitere Unterlagen

Kontakt