

Standorte (rechtlich selbstständig)

Basel · Bayreuth · Berlin · Bremen · Budapest · Dresden
Eisenach · Essen · Frankfurt/Main · Freiburg · Graz
Halle · Hamburg · Hamm · Hannover · Ingolstadt
Kaiserslautern · Kiel · Köln · Krefeld · Lissabon · Linz
Luzern · Memmingen · München · Münster · Nürnberg
Osnabrück · Regensburg · Rottweil · Saarbrücken
Salzburg · Schwerin · Stuttgart · Warschau · Wien
Wiesbaden · Würzburg · Zürich

Unternehmensangebot

Spezialist für die Bearbeitung
von Metall-Werkstücken
bis 2 t und 2 m Durchmesser



Unternehmensverkauf · Generationswechsel · Unternehmenskauf

KERN-Standort Zürich (rechtl. selbständig)
Daniel Heuer GmbH
UID-Nr.: CHE-465.365.414
MWST-Nr.: CHE-465.365.414 MWST

Hädlichstrasse 8
CH-8047 Zürich
+41 (0)79 238 1835
zuerich@kern-unternehmensnachfolge.com

Seite 1

Unternehmensangebot Projekt-Nr.: DH003694

Nischenanbieter für die Bearbeitung von schweren und grossen Metall-Werkstücken (bis 2 t und 2 m Durchmesser)

Rechtsform/Sitz:	<p>Gruppe bestehend aus mehreren Gesellschaften, davon:</p> <ul style="list-style-type: none">- zwei operative GmbH in Süd-Deutschland und in der Schweiz,- zwei Immobiliengesellschaften in Süd-Deutschland,- Photovoltaikanlagen in Süd-Deutschland. <p>Die operative Einheit befindet sich in Deutschland, gewisse Tätigkeiten und Aktiven werden von der Schweizer GmbH gesteuert bzw. gehalten. Sämtliche Einheiten sind im Eigentum des Verkäufers und stehen zum Verkauf.</p>
Historie:	<p>Das etablierte Unternehmen, ursprünglich eine typische Dreherei, entwickelte sich über fünf Jahrzehnte zu einem raren Spezialisten, der ausschliesslich sehr grosse und schwere Metall-Werkstücke (bis 2 m Durchmesser/2 t Gewicht) aus unterschiedlichsten Werkstoffen bearbeitet.</p>
Geschäftsmodell:	<p>Als ausgeprägter Nischenakteur veredelt das Unternehmen grosse und schwere Metall-Werkstücke (Einzelstücke oder Kleinserien); diese werden im Rohzustand (zum Beispiel Gussrohlinge) von der Kundschaft übernommen.</p> <p>Das hohe Können steht für höchste Präzision und Formstabilität, zwei besonders anspruchsvolle Herausforderungen bei der Bearbeitung von Grossteilen. Das Unternehmen ist weitherum als zuverlässiger und kompetenter Problemlöser bestens bekannt und geschätzt.</p>
USP / Mitarbeiter:	<p>Eine gut eingespielte, sehr erfahrene und treue Belegschaft mit 35-40 Angestellten stellt das unbestrittene Plus des Unternehmens dar. Sie vereint Jahrzehnte langes Wissen und Können bei der Bearbeitung von Metall-Werkteilen. Das tiefe Durchschnittsalter der Mitarbeiter spricht für eine offene Mannschaft mit Kreativität und Biss.</p>
Kunden:	<p>Die Verkaufsobjekt bedient seit vielen Jahren einen sehr stabilen Kreis von rund zwei Dutzend Unternehmen im Bereich des Anlagenbaus, so aus den Segmenten Petrochemie, Automotive oder Hersteller von unterschiedlichsten Maschinenkategorien.</p> <p>Die Kunden verlassen sich hierbei auf ausgewiesene Profis mit Fertigkeiten, die sie selber in diesem Umfang und in dieser Tiefe nicht selber rentabel verfügbar halten können.</p>

Financials:	<p>Im Projektgeschäft bewegen sich die Umsätze naturgemäss variabel, sind bei Nischenzulieferern jedoch eher konjunkturunabhängig. So erarbeitete das Unternehmen 2020 einen Gesamtumsatz von EUR 4,0 Mio. (2021: EUR 3,4 Mio.). Seit 2022 zeigt der Trend klar nach oben: 2022: 4,6 Mio.; 2023: EUR 5,2 Mio. 2024 wird ein Umsatzziel von EUR 5-6 Mio. angestrebt.</p> <p>Der durchschnittliche Reingewinn (2021-2023) der beiden operativen Gesellschaften lag über EUR 500 p.a. Dazu müssen die Ergebnisse aus der Vermietungstätigkeit an die eigenen Immobiliengesellschaften sowie aus dem Verkauf von eigenproduzierter Energie dazu gezählt werden. Je nach vorgenommenen Bereinigungen ergeben sich damit jährliche Cash flows in der Spanne EUR 800'000-1'000'000, zumal ab 2024 der Ausbau der Energieproduktion greift.</p>
Highlights:	<p>Der wichtigste Erfolgsfaktor des Unternehmens ist die vergleichsweise junge und stabile Belegschaft. Sie hat sich über viele Jahre und dank der ständigen Auseinandersetzung mit grossen Metallwerkstücken ein sehr hohes Wissen und Können erarbeitet. Die Tatsache, dass eine Reihe von Kunden konstant auf das Unternehmen zurückgreift, unterstreicht die rare Nischenkompetenz. Der Aufbau von solch spezialisierter Einheiten lohnt sich für sie nicht: Man geht direkt zum Profi. Nicht zuletzt spricht die attraktive Rendite für das Verkaufsobjekt.</p>
Verkaufsgrund:	<p>Der Inhaber und Sohn des Gründers will das Unternehmen aus Altersgründen und wegen fehlender familien- und betriebsinterner Nachfolge veräussern.</p> <p>Gut eingearbeitete Kader und kompetente Mitarbeiter sichern eine reibungslose Übergabe. Eine fachlich beratende oder unterstützende Rolle durch den Inhaber ist möglich.</p>
Käuferprofil:	<p>Das Objekt eignet sich für Metaller „mit Herz und Seele“ und generell für Interessenten und Unternehmen aus dem Branchenumfeld, die sich die besondere Fachkompetenz sichern möchten.</p>
Kaufpreisvorstellung:	<p>Verhandlungsbasis gegen Abgabe einer ersten indikativen Kaufpreiseinschätzung mit entsprechendem Finanzierungsnachweis.</p>
Kontakt:	<p>Daniel Heuer KERN-Standort Zürich (rechtl. selbst.) heuer@kern-unternehmensnachfolge.com +41 (0)79 238 1835</p> <p>Dieses Angebot wird direkt von KERN begleitet. Für Interessenten entstehen seitens des rechtlich selbstständigen KERN-Standortes keine Kosten.</p>