

KURZPROFIL

**Führender deutscher Reisemobil- und Caravan-
Handelspartner mit sehr gutem Standort zu verkaufen,
Süddeutschland**
Referenz-Nr. 517201

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT	Dieser führende Reisemobilhändler ist einer der größeren Player in Deutschland. In sehr guter Lage in Süddeutschland wird nicht nur der regionale und überregionale Markt bedient, sondern auch das angrenzende Ausland. Eine breite Hersteller- und Markenauswahl deckt die vielfältigen Kundenwünsche im Bereich Wohnmobile und Caravan-Anhänger ab. Ein allumfassendes Service- & Wartungsangebot sowie ein attraktiver Shop ergänzen das rundum-sorglos Dienstleistungsangebot. Eine moderne Ausstellungshalle und ein Freigelände erlauben das Bevorraten eines breiten Fahrzeugsortiments, das alle Kundenansprüche und -präferenzen bedient.	Seite 1 / 1
ZIEL	Das Unternehmen steht aus persönlichen Gründen zum Verkauf. Der Inhaber steht dem Käufer auf Wunsch mittelfristig als Geschäftsführer zur Verfügung.	
HISTORIE	Der Betrieb ist bereits über viele Jahre hinweg am Markt bekannt und etabliert und hat sich in der Branche einen exzellenten Ruf bei Kunden und Lieferanten erarbeitet. Dieses ist nicht nur an der großen Stammkundenanzahl, sondern auch an den überdurchschnittlich hohen Kundenbewertungen (z.B. bei Google) zu erkennen.	
KENNZAHLEN	Es werden zw. 25-35 Mio. € Umsatz p.a. erzielt, bei hervorragender Profitabilität und hoher Eigenkapitalausstattung. Das EBIT beträgt ca. 2,5 Mio. €.	
KUNDEN	Es werden nicht nur regionale Kunden angesprochen, sondern auch bundesweit Geschäfte getätigt. Interessant ist sicherlich auch die Bedienung attraktiver ausländischer Zielmärkte. Ein hoher Anteil an wiederkehrenden Käufern und Stammkunden spricht für sich. Eine gut aufgestellte Vermietungseinheit rundet das Komplettangebot ab.	
PERSONAL	Im Unternehmen sind ca. 50 gut ausgebildete Mitarbeiter/-innen in den Bereichen Geschäftsführung, Vertrieb, Kundendienst, Werkstatt und Verwaltung beschäftigt.	
LAGE	Den Standort des Unternehmens kann man mit 1A bewerten, liegt er doch inmitten einer attraktiven Urlaubsregion Süddeutschlands mit sehr guter Verkehrsanbindung.	
SONSTIGES	Die eigengenutzte Immobilie ist dem Geschäftszweck perfekt angepasst und erweitert worden. Es wurde kontinuierlich investiert, so dass keinerlei Investitionsrückstände bestehen.	
POTENZIAL	Gestützt durch den demographischen Wandel und veränderte Konsumentenansprüche interessieren sich verstärkt Kunden für das Reisen in eigenen oder gemieteten Wohnmobilen und Wohnwagen. Somit bleibt ‚Caravaning‘ weiterhin einer der großen Trends der Urlaubs- und Reisebranche. Dieser Betrieb hat eine solche Größe erreicht, dass immer eine ausreichend große Fahrzeugflotte vorgehalten wird, bei der sich die Kunden aus verschiedenen Preisgruppen und Fahrzeugkategorien bedienen können. Die ausgeprägte Dienstleistungsorientierung führt darüber hinaus dazu, dass nicht nur lokale Kunden, sondern vermehrt auch überregionale Käufer die umfassenden Service- und Wartungsangebote wahrnehmen. Eine maßvolle Kapazitätssteigerung und auch Wachstum ist mit der vorhandenen Infrastruktur möglich.	
UMFANG	Es stehen 100% der Geschäftsanteile des Unternehmens zum Verkauf.	
KONDITIONEN	Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch den Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.	